



THE STONHARD GROUP
FLOORS FOR EVERY ENVIRONMENT

Spændende jobmulighed som Area Sales Manager

Som Area Sales Manager bliver du budget- og salgsansvarlig for Sønderjylland og Fyn, hvor du også er bosiddende. Du udvikler salget af Stonhard's unikke og markedsledende produktpalette indenfor gulvbelægninger til industrier som pharma, fødevarer, produktion, detail, det offentlige, transport, luftfart mv. Du arbejder selvstændigt, målrettet og struktureret med salget og varetager salgs-processen fra A-Z, herunder identificering af kundeemner, kontakt, møde, tilbud, opfølgning og aftaleindgåelse. Ligeledes varetager den efterfølgende projektledelse og koordinering af gulvinstallationerne. Du får base på dit hjemmekontor, hvorfra du planlægger dine salgsaktiviteter og koordinerer og leder de solgte gulvinstallationer. Du refererer til Salgschefen for Skandinavien.

Ansvar;

- Ansvarlig for salget og den efterfølgende installation
- At identificere og opsøge nye kunder
- At pleje og vedligeholde eksisterende kunder
- Forberede og gennemføre udbud, tilbud, licitationer
- Forhandling af aftaler/kontrakter med kunderne

Din profil

Du kendetegnes ved at have en teknisk/byggeteknisk salgsbaggrund, som er opbygget gennem flere års erfaring med salg af tekniske projekter og løsninger til industrien. Din uddannelsesmæssige baggrund er ikke afgørende, men det er et must, at du har teknisk indsigt og forståelse, som gør dig i stand til at sælge tekniske løsninger til teknisk velfunderede kunder. Du arbejder selvstændigt og struktureret for at nå dine mål. Du kommer til at beskæftige dig med både opsøgende salg til nye kunder, såvel som salg

til eksisterende kunder. Du er en stærk kommunikator, som formår at begå dig på forskellige niveauer. Som person er du struktureret, engageret og informationsøgende omkring markedet og de produkter du beskæftiger dig med.

The Stonhard Group

Stonhard har eksisteret i mere end 90 år og er et amerikansk multinationalt selskab, som er global markedsleder i komplette kvalitetsløsninger indenfor fugefri industrigulve. Stonhard er en del af StonCor Group, som er en del af RPM, et børsnoteret selskab med en årlig omsætning på ca. 4 milliarder dollars. StonCor Group er specialiseret i korrosionsbeskyttende materialer, og især Stonhard opererer på et marked, hvor kriterier som holdbarhed, hygiejne, sikkerhed og æstetik spiller en vigtigere rolle. Som resultat af et meget bredt produktprogram, servicerer Stonhard i stigende grad også offentlige institutioner, butikker og kontorer. Stonhard arbejder efter "Single Source" princippet, dvs. Stonhard udvikler, producerer, sælger og installerer gulvbelægningerne. Dermed har kunderne kun en leverandør at forholde sig til. Se mere på www.stonhard.com og www.stonhard.dk

Søg job

Du tilbydes et attraktivt job i en førende international virksomhed, med en konkurrencedygtig lønpakke, indeholdende fast grundløn, bonus og firmabil mv. Sales Management varetager rekrutteringsprocessen, så søg dette spændende job ved at sende din ansøgning og CV mkr. "ASM – Stonhard" til job@sales-management.dk For yderligere spørgsmål kontakt Lars Schrøder på tlf. 2720 5397.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Sales Management er specialiseret i search & selection af kommercielle nøglemedarbejdere, som kan skabe resultater og udvikling. Se mere på www.sales-management.dk

SALES MANAGEMENT